

INTRA

logistic

GUÍA INTRALOGÍSTICA

KARDEX ONE FOR ALL.



KARDEX - ONE FOR ALL

Integración de KARDEX MEGAMAT y ventajas para los clientes

> [Página 2](#)



PROMOCIÓN 8 + 2

La ventaja de una nueva adquisición para los clientes

> [Página 3](#)



SOLUCIONES ESPECIALES ADAPTADAS A LOS REQUISITOS DEL CLIENTE

La implementación de soluciones intra-logísticas. Los diversos requisitos y soluciones

> [Página 4](#)



XXL hasta 360 t, hasta 23 m

XP CRANE, EL GRAN SISTEMA DE ALMACENAMIENTO VERTICAL

El gigante de KARDEX: XPCrane con capacidad hasta 360 toneladas

> [Página 6](#)

PROMOCIÓN hasta el 30 de julio 2008
Valor añadido para la Intralogística

¡20 % más de espacio!
¡20 % en dinero ahorrado!

¡APROVÉCHELO AHORA!

 **Megamat**

Estimados Clientes,
Es un placer poder presentarles el "nuevo" KARDEX.



¡Nos encantará emprender una buena colaboración con ustedes!
Jörg Müller, Head of KRM Production

La feria CEMAT es el mejor lugar para anunciar que las empresas MEGAMAT y KARDEX van a integrarse en una sola empresa. Nuestro lema es ONE FOR ALL y refleja el hecho de que nuestros clientes actuales y futuros pueden cubrir completamente sus necesidades intralogísticas concentradas en un solo experto.

CeMAT es la principal feria mundial intralogística y nos alegra estar representados aquí como uno de los principales protagonistas del ramo y poder mostrar a los clientes de KARDEX y MEGAMAT la forma en que la empresa va a satisfacer las necesidades futuras de las empresas de todo el mundo.

La integración de ambas marcas líderes se completará pronto con éxito y la empresa podrá concentrarse en la potenciación de nuestra oferta de soluciones innovadoras de rango mundial para nuestra creciente clientela.

La intralogística es el núcleo principal de toda empresa y una economía exigente y dependiente del mercado requiere que todas las empresas examinen con mayor exactitud la marcha interna de los costes crecientes. Nuestro mercado específico - soluciones automatizadas de almacenaje y clasificación - a menudo se enfrenta con necesidades mayores de espacio y personal. La nueva cartera de productos nuevos y en desarrollo de KARDEX se enfrenta con estos problemas y ofrece grandes ahorros en estos ámbitos, así como un aumento de la capacidad competitiva de la oferta de productos de nuestros clientes.

Además de este proceso de integración KARDEX también reforzará su presencia en América del Norte y del Sur y el Lejano Oriente. Nos encontramos actualmente en la fase de conversión de nuestros planes de crecimiento dinámico para asegurar nuestra posición predominante en el mercado y para que las empresas puedan crecer conforme a las tendencias y expectativas generales del mercado.

Gracias a estas iniciativas la "nueva" KARDEX puede ofrecer a nuestros clientes de todo el mundo ventajas y servicios importantes:

1. Una cartera de productos completa y flexible que satisfice las necesidades de todos nuestros clientes desde pequeños hasta grandes - ONE FOR ALL.
2. Una densidad geográfica alta de redes de venta y servicio a clientes con cobertura inmejorable.
3. Posición y ventajas singulares debidas a la experiencia en el sector y a la pericia técnica.
4. Una línea de soluciones informáticas que supera los requisitos y expectativas más estrictos de nuestros clientes.
5. Una empresa cuyo interés central es su clientela y que no olvida que es el cliente quien decide.

Espero que le guste la "nueva" KARDEX y me complacerá poder colaborar en la elaboración de soluciones innovadoras intralogísticas para su empresa.

Atentamente
Jörg Müller

Lo mejor para la Intralogística: **¡Dos se convierten en uno! KARDEX y MEGAMAT unen sus fuerzas - y consiguen múltiples ventajas.**

KARDEX

ONE FOR ALL.

¿Qué significa la integración completa de KARDEX y MEGAMAT para los clientes? Esta es la pregunta que se hacen desde el anuncio de la integración. Comprensiblemente, la situación del mercado ha cambiado. Con este paso la variedad y la elección no se reducen, sino que, al contrario, se facilitan más opciones, prestaciones y servicios.

Los clientes se benefician de los sistemas y conocimientos técnicos de ambos especialistas. Concretamente, esto significa que usted obtiene lo mejor de ambas empresas. "Por el mismo precio podemos ofrecer siempre mejores productos con mayor funcionalidad", explica Klauspeter Bader. Y no solamente esto: los recursos

de ambas empresas se unen de forma que aumenta el potencial innovador. Klauspeter Bader, portavoz de KARDEX: "Deseamos no solamente mejorar al máximo la cartera actual de prestaciones, sino también crear competencias en ámbitos adicionales, por ejemplo, en centros de mercancías y distribución". Con la "nueva" KARDEX se ha logrado también conseguir normas industriales más modernas. La presencia internacional mejorará, la venta y el servicio podrán reaccionar más deprisa, ya que estarán más cerca del cliente. Al mismo tiempo, el nuevo "tamaño" de los especialistas en sistemas de preparación y almacenaje dinámicos significa también: más seguridad de inversión y posibilidad de beneficiarse de las soluciones individuales aún mejor que antes.



Actualmente tenemos más de 30 organizaciones KARDEX en toda Europa, Estados Unidos y otros países. Estamos representados en muchos países mediante nuestra red de agencias. Más información en: www.KARDEXinternational.com

Los clientes de KARDEX y MEGAMAT se benefician por igual de la gestión mejorada de proyectos y la mayor competencias de asesoría de ambas organizaciones.

Ahora se ha logrado la base de una oferta de servicio completa y normas de calidad lo más altas posible. Así KARDEX mantendrá el valor de su inversión durante muchos años.

La ofensiva de servicio en Europa latina: **¡Desde ahora el doble de organizaciones KARDEX!**

"Con la integración de KARDEX y MEGAMAT los clientes se benefician del servicio y mantenimiento inmediatamente, porque hemos doblado el personal destinado y nuestras organizaciones KARDEX."

Frank Duser (Director de División CED)

Red más densa de mantenimiento y servicio de sus máquinas e instalaciones mediante técnicos de servicio de KARDEX y MEGAMAT. Esto significa para la mayoría de nuestros clientes reacciones más rápidas y tiempos de transporte más cortos. ¡Accesibilidad directa y rápida del Centro de Servicio al Cliente! La respuesta y la planificación se obtienen de una sola vez, es decir un interlocutor para todas las solicitudes sobre el servicio de sus instalaciones.



* La oferta es válida para la lista de precios de bandejas estándar. Cada pedido puede obtener un máximo de 25 bandejas gratis. Cada cliente puede realizar solo un pedido.
** La oferta es válida solo presentando el bono. Los pedidos vinculados deben recibirse como máximo el 30 de julio de 2008 en KARDEX Marketing Department.
c/ Constitución nº3, 5 planta. 08960 Sant Just Desvern. Barcelona, España. Fax: +34 934735637 Tramitación y oferta a través de su agente de ventas regional de KARDEX



PROMOCIÓN hasta el 30 de julio 2008
Valor añadido para la Intralogística

**¡20 % más de espacio!
¡20 % en dinero ahorrado!**

Con KARDEX ahorra ¡20 % de los gastos de „equipamiento interior“!

¡Pida 10 bandejas y pague solamente 8!*

Al comprar una nueva instalación de KARDEX durante el periodo de promoción pagará ¡solamente 8 bandejas de su pedido de 10 bandejas!

Por ejemplo:
Empieza su Shuttle con 40 bandejas y recibe el valor de 8 bandejas como descuento. Eso significa: ¡20 % de ahorro! Y además ¡20 % de superficie adicional!



Promoción hasta el 30 de julio de 2008

BONO**

Se consiguió: KARDEX Y MEGAMAT se presentarán en el futuro en el mercado y actuarán como una sola empresa. Como para nosotros es un paso importante ¡deseamos agradecerle su confianza con una "Promoción de Agradecimiento"!

Beneficiarse ahora de nuestra integración: si envía su pedido de una nueva máquina antes del 30 de Julio 2008 no le facturamos 20% de las bandejas pedidas. Por cada 10 bandejas pedidas pagará ahora solamente 8, es decir, ¡conseguirá dos bandejas gratis! Haga sus cálculos con tranquilidad: puede conseguir un buen ahorro.

Así que: corte el bono, póngase en seguida en contacto con nosotros y ¡aprovéchelo!

Marketing Department, c/ Constitución nº3, 5 planta.
08960 Sant Just Desvern. Barcelona, España, Fax: +34 93 47 35 637
www.kardexinternational.com

1. Soluciones Estándar

¡Multiplique su superficie de almacenaje y reduzca sus plazos de entrega a la mitad!

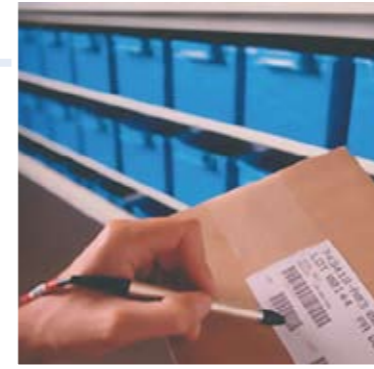
Soluciones "Plug & Play", para que la empresa sea aún más segura y rentable: Soluciones Estándar ofrecidas cuando hay potencial nuevo a corto plazo. Esto se logra mediante optimización de volúmenes, reducción de recorridos distribución ergonómica de piezas y reducción de errores. Según la descripción exacta de las necesidades los dispositivos se acoplan rápidamente y se integran en el sistema existente. Así KARDEX facilita una optimización de procesos lo más completa, rápida y fiable posible - desde la producción hasta el almacenaje.

Las Prestaciones:

- Análisis del potencial de optimización
- Propuestas de mejoras concretas y viables
- Soluciones claramente estructuradas
- Tecnología viable y segura
- Expertos en todos los ámbitos de la empresa

Las Ventajas:

- Instalación e integración rápidas
- Puesta en marcha fácil y segura
- Eficacia de costes
- Mejora de los procesos de logística interna en producción, almacenaje, preparación de pedidos



2. Soluciones expertas

Soluciones especializadas para almacenaje con condiciones de -20 bis +70 °C

Cada sector viene determinado por sus propios términos legales Pero hay algo que une actualmente a todos los protagonistas del mercado: la presión de los costes, con los que hay que contar al abrir nuevos potenciales. Mediante la colaboración con los diversos sectores y la optimización continua, KARDEX ha desarrollado soluciones específicas. Las soluciones expertas resultan del desarrollo consiguiente de estas experiencias. Así KARDEX ayuda a los usuarios a usar óptimamente los recursos existentes y a emprender activamente nuevos desafíos.

Resumen de prestaciones:

- Aumento del potencial del conjunto de la empresa
- Logro de procesos de trabajo óptimos
- Preparación de números de referencia para optimización de materiales, información, energía y personal
- Talleres con todas las secciones y socios participantes

Ventajas concretas:

- Verificación de las posibilidades de optimización en la empresa
- Optimización de las cadenas de procesos de trabajo y estrategias de preparación y almacenaje
- Soluciones de sistemas para todos los ámbitos funcionales (ejecución, almacenaje y preparación del pedido)
- Mejoras de logística interna



El Almacenaje inteligente de repuestos lleva a la empresa DB (Ferrocarriles Alemanes) de Alta Baviera en la dirección correcta.

Servicio de 24 horas. Los Ferrocarriles Alemanes (DB) de la región de Alta Baviera ha demuestran diariamente su capacidad de prestaciones. En un itinerario de 716 km los trenes de la empresa regional están en marcha - desde Echstätt

hasta Garmisch-Partenkirchen y desde Múnich hasta delante de la Puerta de Salzburgo.

Un desafío también para el servicio y mantenimiento. En Pasing, la mayor planta, trabajan 255 empleados y fabrican unos 500 vagones. No es tarea fácil, pero desde 2007 la técnica inteligente de KARDEX apoya eficazmente al equipo de mantenimiento: Los repuestos se almacenan en cuatro Shuttle

Ventajas en un vistazo:

- Almacenaje limpio y seguro
- Aumento de espacio
- Aumento de productividad
- Almacenaje ergonómico
- Ahorro de tiempo y costes

XP con ahorro de espacio y de forma limpia y segura. Una instalación integrada anti-incendios Minimax usando nitrógeno asegura al personal y la mercancía. Mediante las soluciones informáticas Power Pick 5000 las piezas se piden apretando un botón, y los indicadores LED muestran directamente la mercancía. Esto garantiza trayectos cortos y trabajo eficiente. Un gran paso: antes de la instalación del sistema KARDEX los repuestos se almacenaban en estanterías estáticas, sin protección contra la suciedad o el acceso no autorizado.

Mayor flexibilidad, espacio y tiempo: La empresa automovilística HELLA s.r.o. opta por KARDEX



Un incremento de espacio de 2.500 m2, mejor flujo de materiales y también por tanto entrega más eficaz de los canales de producción: así se beneficia la empresa Hella, que está entre los primeros 50 fabricantes del mundo del motor, en su planta de producción checa de Mohelnice.

Gracias a la competencia en intralogística de KARDEX, Hella ha añadido una nueva dimensión al almacenaje, preparación de pedidos y gestión de existencias. El desafío especial de Mohelnice: para la producción se necesitan diversos materiales diferentes. Por tanto los

expertos de logística de KARDEX analizaron los componentes individuales, teniendo también en cuenta las cantidades, embalaje, almacenaje, preparación de pedidos y

forma de uso. Tras la evaluación la decisión recayó sobre el sistema de almacenaje Shuttle XP, que se puede adaptar a cada espacio existente en altura, profundidad y anchura. En los 47 sistemas de almacenaje hay actualmente más de 15.000 unidades almacenadas para la producción. La instalación de todos los dispositivos, conexiones con la red de control, instalación informática y módulos se realizó en solamente tres meses. Actualmente todos los canales de producción se entregan desde nuestros sistemas de almacenaje.

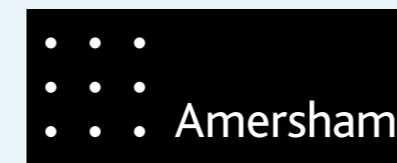


KARDEX
ONE FOR ALL.

La "Medicina" correcta para una empresa orientada al crecimiento: Amersham Healthcare

Amersham Healthcare, especialista en imagen médica donde la búsqueda de soluciones innovadoras ofrece espacio para el desarrollo.

David Hine, Director de Sección en Amersham se decidió finalmente por KARDEX: "Yo ya había visto una instalación KARDEX en nuestra otra planta, y sabía que los desafíos que encarábamos eran especialmente difíciles, pues teníamos que ahorrar espacio de forma masiva." El sector tenía que cumplir con tareas estrictas: medidas de control estricto de seguridad y acceso. Para los gigantescos Shuttles no fue problema. Asimismo en algunos ámbitos se requería almacenaje refrigerado. Los documentos necesarios para el servicio de control de medicinas MCA son ahora almacenados por Amersham en dos unidades de DataStack a prueba de incendio y controladas por ordenador. David Hine lo resume así: "Hemos conseguido un ahorro de espacio gigantesco. KARDEX calculó con exactitud las necesidades de espacio, tenemos el equipo necesario para las tareas adecuadas y nos beneficiamos de las soluciones de eficacia de costes."



Con KARDEX Ford incorpora la productividad incluso en "ámbitos no productivos"

Se piensa en Lean Management solamente en relación con la producción. Pero Ford ha ido un paso más allá.

Las ventajas de las soluciones especializadas del sector en un vistazo:

- Almacenaje de 24 horas
- Refrigeración hasta -20°C
- Ahorro de tiempo y coste
- Aumento de la productividad

En la planta de Dagenham, en el Condado de Essex, se amplió el sistema a los ámbitos "no productivos". En este taller se preparan ruedas de 14 pulgadas. Para reducir costos, mejorar la eficiencia y aumentar la productividad, Ford optó por la experiencia intralogística de KARDEX. "Los almacenes de los ámbitos no productivos se encontraban anteriormente en el lado equivocado de la planta", explica el Supervisor Derek Saxby. Y esto era aplicables a más de 8.000 piezas distribuidas por diversos estantes estáticos. Con ayuda de especialistas de KARDEX se encontró una solución que cumpliera con los requisitos del ramo del automóvil: el sistema



KARDEX Sentinel, con dos equipos cercanos a la producción, facilitando el aumento de la velocidad de entrega logra ahorros considerables de espacio. En cifras: los tiempos de entrega bajaron de entre 5 y 10 minutos a 40 segundos, y el espacio de almacenaje se pudo reducir un 67%. Y aún más: la satisfacción por el trabajo aumentó significativamente.



Soluciones expertas de KARDEX

Las respuestas correctas a sus preguntas:

- Ingenieros de proyectos con conocimientos especializados en máquinas, construcción, farmacia, medicina, comercio, automóvil, electrónica, etc.
- Consideración de circunstancias especiales como salas blancas (sin partículas ni gérmenes), exposición exterior, industrias electrónicas de la asociación JEDEC, descargas electrostáticas, protección contra incendios, etc.
- Seguridad de procesos adicional, trazabilidad y claro aumento de la rentabilidad
- Mayor grado y personalización conforme a los requisitos individuales. Desde el almacenaje al picking, pasando por la producción.

3. Soluciones integradas y centros de distribución de mercancías

¡Combine el mantenimiento de almacenes con almacenaje de herramientas, preparación de pedidos y envío!



El ámbito de competencias de Soluciones Integradas de KARDEX facilita la unión consecuente de todas las etapas que participan en un proceso - resultado de muchos años de experiencia en el ámbito de la intralogística. En las empresas de fabricación esto significa por ejemplo: desde el almacenaje hasta la preparación del trabajo, producción y entrega, todos son ámbitos relacionados mutuamente, incluyendo la gestión de herramientas y la preparación de pedidos. En el punto central de Soluciones Integradas está el facilitar la optimización del potencial de la empresa en su conjunto. Así hay soluciones especializadas individuales para lograr una unidad de alto rendimiento.

Resumen de prestaciones:

- Aumento del potencial de la empresa en su conjunto
- Logro de procesos de trabajo óptimos
- Preparación de números de referencia para optimización de materiales, información, energía y personal
- Talleres con todas las secciones y socios participantes

Ventajas concretas:

- Verificación de las posibilidades de optimización en la empresa
- Mayor grado de optimización de los procesos de trabajo y estrategias de preparación y almacenaje
- Soluciones de sistemas para todos los ámbitos funcionales (preparación, almacenaje y preparación de pedidos)
- Mejoras Intralogísticas

3 SOLUCIONES INTEGRADAS DE CENTROS DE DISTRIBUCIÓN DE MERCANCÍAS

DePuy garantiza la mayor calidad con la pericia técnica y la tecnología de KARDEX

Los cirujanos que realizan operaciones complejas, deben disponer de cadenas de distribución de alta eficacia y fiabilidad. Esto está garantizado en DePuy, una de las empresas líderes del mercado de productos farmacéuticos, en su centro de distribución central de Bridgewater (Massachussets).



Aquí se requieren la mayor exactitud y eficacia posibles. DePuy confía en la competencia de la solución de KARDEX: el programa informático FastPic4™ gestiona los carruseles de distribución horizontal y vertical Liftmodule. Éstos garantizan a su vez que



lleguen a tiempo los productos correctos a la clínica y a los cirujanos adecuados. El CD (Centro de Distribución) se ocupa de cuatro empresas del grupo J&J así como de otros proveedores. Mediante la conexión de sistemas automatizados y mecanizados el CD consigue el alto nivel de calidad requerido. Los desafíos de FDA se cumplen junto a los criterios relacionados con la certificación ISO. La velocidad de entrega ha aumentado además claramente:

en cuatro o cinco horas por la noche un operario puede preparar hasta 500 pedidos en el carrusel, con una exactitud de entrega de 99,9%. Antes de la implementación de la tecnología de KARDEX se necesitaban cinco operarios para la misma tarea.

KARDEX "Shuttle Xp Crane": almacenaje en formato XXL

Sus medidas son apreciables, su capacidad de rendimiento fenomenal: el sistema inteligente de grandes almacenes XP Crane establece nuevos niveles de compactación, carga útil y flexibilidad.

Sus ventajas de la ampliación del almacenaje:

- Uso óptimo de la altura
- Aumento de la capacidad de almacenaje
- Aumento de la productividad
- Inversión para el futuro

Con una carga útil máxima de 360 toneladas, según los cálculos este Shuttle ofrece una capacidad comparable a 50 elefantes africanos. Las bandejas individuales permiten una carga de hasta 500 kilos. KARDEX apuesta por su madurez en soluciones existentes para lograr nuevos retos: la solución para grandes

almacenes es una variante de la técnica de éxito probado del Shuttle XP. Mediante la unión de varios segmentos de almacenaje se logran anchuras de dispositivo de hasta 23 metros. Los módulos múltiples utilizan un elemento de ejes múltiples de inserción y extracción para realizar las entregas en una o más aberturas de acceso.; gracias a la nueva tecnología se pueden conseguir alturas de hasta 14 metros. El sistema es además muy adaptable: Shuttle XP Crane puede usarse como solución individual, en relación con sistemas individuales o aplicarse a espacios de almacenaje existentes.

XXL

hasta 360 t, hasta 23 m



Datos técnicos

Dimensiones de dispositivo	
Anchura	hasta 23.000 mm
Altura	hasta 14.000 mm
Profundidad de unidad	de 2.972 a 3.125 mm
Datos de rendimientos	
Velocidad de transporte vertical	ajustable hasta 2,0 m/s
Velocidad de entrada y salida	ajustable hasta 0,62 m/s
Carga	hasta 500 kg por bandeja
Capacidad de carga total máxima	360 t

IMPRESIÓN: INTRA-LOGISTIC de KARDEX y MEGAMAT
 EDITOR: KARDEX GmbH, Dieselstraße 5
 D-61476 Kronberg/Ts., www.KARDEX.de, Tel.: +49 (0)61 73 60 09-0
 REDACCIÓN: Michael Deininger FOTOS: KARDEX GmbH
 CREACIÓN Y DESARROLLO: Saupe Fouad Werbeagentur, Biberach,
 Michael Saupe, Holger Spreda, www.saupefouad.de TEXT: Andrea Rihm
 © COPYRIGHT por KARDEX GmbH 2008 IMPRESIÓN: 05/2008

No se acepta responsabilidad por manuscritos e imágenes enviados y no solicitados. La impresión incluso resumida solo se permite con autorización del editor.